

La Guerra Comercial Global: Análisis y Perspectivas (Abril 2025)

Al 9 de abril de 2025, el mundo enfrenta una renovada y feroz **guerra comercial** que está redefiniendo el orden económico global. En los primeros meses de 2025, Estados Unidos —bajo la presidencia de Donald Trump— intensificó disputas arancelarias que venían gestándose desde años atrás, llevando las tensiones comerciales a niveles sin precedentes. Al declarar una guerra comercial prácticamente "al resto del mundo", Trump **sembró el pánico en los mercados financieros globales, elevó el riesgo de recesión y quebró alianzas político-económicas** que habían dado estabilidad al comercio internacional desde la posguerra.

o por Oscar Molinos

KAMALEONT RESEARCH

Panorama Internacional: Una Guerra Comercial Sin Precedentes

La confrontación arancelaria de 2025 hunde sus raíces en conflictos anteriores, pero ha escalado rápidamente hasta abarcar a múltiples países y sectores. **¿Cómo llegamos aquí?** Veamos la evolución de esta guerra comercial:



Trump volvió a empuñar los aranceles como arma predilecta para corregir lo que percibe como desequilibrios: **déficits comerciales crónicos de EE. UU. y prácticas "injustas" de socios y rivales.** Su estrategia ha identificado a 57 países como *"malos actores"* comerciales que merecen, según su visión, medidas arancelarias punitivas.

Justificación y Críticas a la Política Arancelaria

Argumentos de la Administración Trump

Trump justificó esta embestida señalando que **por fin estaba haciendo un "ajuste de cuentas" largamente esperado**: en su visión, Estados Unidos había sido víctima de un "asalto económico" por parte de potencias como **Europa, China, México, Japón e incluso Canadá**, mediante barreras desleales, manipulación monetaria y subsidios indebidos.

Sus asesores denuncian que las reglas vigentes del comercio global colocaban a EE. UU. en desventaja, y Trump puso el foco en el enorme **déficit comercial estadounidense (US\$918.000 millones en 2024, cercano a récord)** como prueba de esa "perfidia" extranjera.

En palabras del asesor Peter Navarro, el déficit comercial acumulado sería "la suma de todas las trampas" de otros países. Con este diagnóstico, la administración Trump decidió gravar importaciones con tarifas elevadísimas, buscando *"recuperar la riqueza perdida"* y forzar a otras naciones a acatar la voluntad estadounidense.

Respuesta Internacional y Críticas de Expertos

La respuesta internacional fue inmediata. La visión de Trump no es compartida por la mayoría de expertos ni por sus socios. Economistas prominentes califican de *"idea distorsionada"* su obsesión con los déficits comerciales, indicando que **un déficit comercial no es necesariamente signo de debilidad económica** ni de "estafa" por parte del extranjero.

Eswar Prasad, profesor de Política Comercial en Cornell, subraya la ironía de que Trump clame un trato injusto en un momento en que **EE. UU. crecía con fuerza y las demás economías importantes estaban estancadas**, advirtiendo además que **los propios aranceles de Trump podrían acabar abruptamente con esa racha de éxito estadounidense, colapsando su economía, el empleo y los mercados financieros.**

De hecho, muchos de los países acusados por Trump ya enfrentaban dificultades económicas antes de los aranceles, por lo que este choque llega en mal momento global.

Escalada y Contraataque: EE. UU. vs. China y Aliados

La guerra comercial entre las dos mayores economías mundiales alcanzó niveles sin precedentes a través de una serie de acciones y represalias:

Inicios de la confrontación

Beijing inicialmente intentó mesura: tras los primeros aumentos de aranceles de 10% dictados por Washington en enero y febrero, China respondió de forma moderada, dejando abierta la puerta a la negociación.

TM

Punto crítico - inicios de abril

Estados Unidos proclamó que las negociaciones con China habían terminado y procedió a añadir un arancel masivo del 50% a los productos chinos, llevando el gravamen acumulado de EE. UU. sobre China a un asombroso 104%.



"Día de la Liberación" arancelaria

Trump anunció en la última semana de marzo su "Día de la Liberación" arancelaria, agregando un 34% extra a los bienes chinos, además de extender tarifas a prácticamente todos sus socios comerciales. China correspondió con un alza de 34% sobre importaciones estadounidenses.



Represalia china

China elevó sus propios aranceles totales del 34% al 84% sobre bienes de EE. UU. Beijing dejó en claro que "lucharía hasta el final" y calificó las acciones de Washington de "error repetido", anunciando que su incremento al 84% entraría en vigor el 10 de abril.

Medidas adicionales y aliados afectados

China incluyó a 11 empresas estadounidenses en una lista negra y llevó la disputa ante la Organización Mundial del Comercio. Europa, Canadá, Japón y Corea del Sur respondieron también con nuevos aranceles contra importaciones norteamericanas, tras ser sorprendidos por estar en la lista de países penalizados.



La Unión Europea afronta ahora un arancel "recíproco" del 20% sobre sus exportaciones a EE. UU., lo que motivó duras críticas: la Cámara de Comercio Europea en China acusó a Washington de "revertir los principios" que habían regido su política comercial.

Giro Táctico y Tregua Parcial

En medio de esta turbulencia, Trump dio un *golpe de timón táctico* a última hora. Ante el **colapso global de los mercados** desatado por sus anuncios, el presidente optó por recalibrar su estrategia: el **8 de abril** anunció sorpresivamente una **tregua arancelaria de 90 días para la "mayoría de los países"**, manteniendo el enfoque punitivo solo en China.

Esto significó *pausar temporalmente* los nuevos aranceles para aliados y socios menores (reduciendo sus tarifas al 10% base durante ese periodo), mientras **umentaba inmediatamente el arancel a las importaciones chinas al 125%**. Con este movimiento, Trump buscó **aislar a China como adversario principal** y aliviar la presión sobre otros frentes.

Los mercados reaccionaron con una breve euforia: el índice S&P 500 dio un salto de casi **+7%** tras conocerse la tregua parcial. Aun así, la letra chica de esta pausa generó incertidumbre, y quedó claro que la guerra comercial EE.UU.-China seguía escalando sin contención.



Anuncio de aranceles globales

Trump decreta arancel básico del 10% y tarifas recíprocas más altas para 57 países



Colapso de mercados

Bolsas mundiales sufren caídas históricas ante el temor de una guerra comercial global



Ruptura de negociaciones

EE.UU. declara terminadas las negociaciones con China y eleva aranceles al 104%



Tregua parcial

Trump anuncia pausa de 90 días para la mayoría de países, pero aumenta aranceles a China al 125%

Impacto Económico Global: Mercados en Vilo

Las sacudidas de esta guerra comercial global se sienten en todos los rincones de la economía mundial. Desde la entrada en vigor de los "aranceles recíprocos" de Trump el 9 de abril, **los principales mercados bursátiles experimentaron una volatilidad extrema.**



7 de abril - Pánico en Asia

Tras los anuncios más agresivos de Washington, **las bolsas asiáticas sufrieron derrumbes récord:** Hong Kong cayó -13,2%, Tokio -7,8%, Shanghái -7,3% y Seúl -5,6% en una sola sesión.



7 de abril - Europa reacciona

En Europa ese mismo día, París perdió casi -5% y Fráncfort -4%, iniciando una semana de turbulencia en los mercados europeos.



8 de abril - Recuperación efímera

El pánico inicial dio paso a cierta recuperación (ayudada por rumores de una posible marcha atrás de Trump).



9 de abril - Nueva caída

Al entrar en vigor efectivamente las nuevas tarifas, **los parques mundiales volvieron al rojo.** Las bolsas europeas cayeron en promedio más de -3% ese día.

Las bolsas europeas acumularon retrocesos superiores al **-10% en una semana** en índices clave como el DAX alemán o el CAC francés. En Wall Street, el índice **S&P 500 se ha desplomado un 12%** desde los anuncios arancelarios del 2 de abril hasta la fecha, borrando trillones de dólares en capitalización.

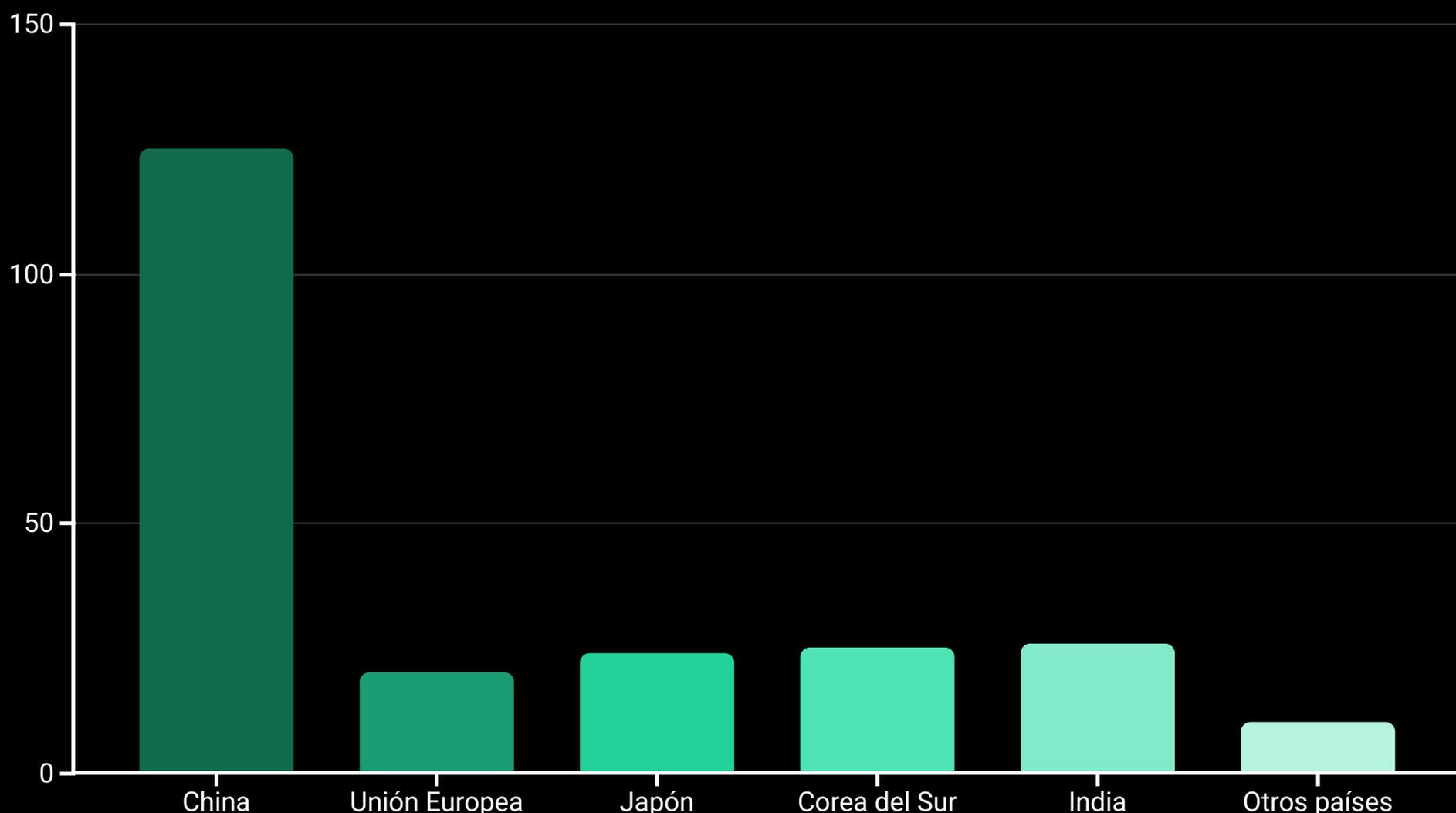
Esta volatilidad refleja el **miedo a que la guerra comercial desencadene una recesión global.** Economistas y organismos internacionales advierten que de prolongarse las tensiones, el crecimiento mundial podría frenarse bruscamente. El **Fondo Monetario Internacional (FMI)**, que a inicios de año aún proyectaba que EE. UU. lideraría el crecimiento entre las economías avanzadas en 2025, ahora señala los conflictos comerciales como el principal riesgo a la baja en sus proyecciones.

Inflación y Disrupciones Comerciales

Los aranceles elevados actúan como un **impuesto al consumo**: encarecen bienes importados, elevando la inflación interna. De hecho, **se espera un aumento de la inflación en EE. UU.** a medida que los sobrecostos arancelarios se trasladan a los precios al consumidor. A nivel global, el dólar inicialmente se fortaleció por la aversión al riesgo, pero luego mostró inestabilidad frente a monedas refugio como el oro o el yen. Varios bancos centrales se preparan para intervenir si las monedas emergentes se deprecian excesivamente o si la inflación importada se acelera.

En términos de **comercio exterior**, ya se observan disrupciones significativas. Empresas multinacionales enfrentan dificultades para planificar sus cadenas de suministro en un entorno de tarifas impredecibles. Muchas **exportaciones chinas hacia EE. UU. se han frenado en seco** por el arancel de tres dígitos, y navíos con cargamentos están siendo redirigidos a otros mercados o retenidos en puertos esperando claridad.

Estados Unidos, por su parte, ve cómo sus exportadores agrícolas e industriales encaran nuevos bloqueos: China canceló compras de productos agrícolas estadounidenses y restringió negocios con empresas de EE. UU. en sectores estratégicos. **Cadenas globales de suministro** construidas durante décadas están siendo reconfiguradas a marchas forzadas.



Un informe de la Cámara de Comercio de la UE en China prevé un **cambio masivo en las estrategias empresariales**, con compañías europeas y asiáticas replanteándose dónde obtienen sus insumos y dónde ubican sus fábricas. Sectores como la electrónica, el automotriz y la maquinaria –altamente dependientes de insumos cruzando fronteras– sufren **costos crecientes y demoras**.

Paradojas Económicas y Efectos Boomerang

Paradójicamente, a corto plazo Estados Unidos está recaudando sumas importantes vía aranceles, pero **al costo de encarecer insumos para su propia industria y consumo**. Analistas señalan que estas tarifas actúan como un **boomerang**: por un lado, protegen a ciertos sectores domésticos poco competitivos; por otro, **debilitan la base industrial estadounidense** al elevar los costos de materias importadas y provocar represalias contra sus exportadores.

No es casual que incluso figuras cercanas a Trump en el mundo empresarial –como algunos magnates tecnológicos y financieros– hayan alzado la voz contra la escalada arancelaria, temiendo sus efectos. La consigna tradicional de que *"en una guerra comercial nadie gana"* parece cobrar fuerza: **Estados Unidos y China probablemente ambos terminen con economías dañadas**, mientras que el resto del mundo sufre daños colaterales y se ve forzado a tomar partido o adaptarse apresuradamente.

Efectos en EE.UU.

- Recaudación arancelaria a corto plazo
- Encarecimiento de insumos industriales
- Presión inflacionaria para consumidores
- Represalias contra exportadores estadounidenses

Efectos en China

- Freno abrupto a exportaciones hacia EE.UU.
- Búsqueda acelerada de mercados alternativos
- Impulso a la autosuficiencia tecnológica
- Posible desaceleración económica

Efectos Globales

- Volatilidad en mercados financieros
- Reconfiguración de cadenas de suministro
- Fragmentación del comercio en bloques
- Riesgo elevado de recesión mundial

Innovación Tecnológica y Adaptación Empresarial

Una dimensión crítica de esta guerra comercial es la **tecnológica**. Las tensiones comerciales se entrelazan con la **competencia por la supremacía tecnológica** entre EE. UU. y China.



Vetos y Restricciones

El conflicto arancelario ha venido acompañado de **vetos y restricciones tecnológicas**: EE. UU. mantiene prohibiciones de exportación de semiconductores avanzados y equipamiento 5G hacia China, mientras que China, en respuesta, explora limitar la exportación de minerales de tierras raras indispensables para la industria electrónica occidental.



Innovación Forzada

Esta "guerra tecnológica" paralela refuerza la urgencia de **innovación y sustitución**. Ante la posible pérdida de acceso a chips estadounidenses, **China ha acelerado su inversión en desarrollar semiconductores domésticos** y software propio. Del lado estadounidense, el gobierno ha lanzado incentivos para fabricar chips y baterías en territorio nacional, intentando reducir la dependencia de insumos chinos.



Adaptación Empresarial

Las empresas **están adaptándose agresivamente**. Multinacionales de la talla de Apple, Dell y otras con cadenas de producción en China comenzaron desde 2019 una diversificación hacia países como **India, Vietnam y México**. Ahora, con aranceles punitivos vigentes, este redireccionamiento se acelera: **fábricas enteras se están reubicando** fuera de China para esquivar las tarifas del 125%.



Efectos Secundarios

Países del Sudeste Asiático (Vietnam, Malasia, Tailandia) inicialmente se beneficiaron al captar parte de esa producción; sin embargo, varios de ellos también han sido arrastrados al conflicto (por ejemplo, **India enfrenta un arancel de 26%** para entrar a EE. UU., y Vietnam sufre por su perfil exportador, con sus bolsas cayendo más de 3% ante el temor de perder acceso al mercado estadounidense).

Efectos Duales en la Innovación

En cuanto a la **innovación**, el ambiente de guerra comercial tiene efectos duales. Por un lado, la incertidumbre y el encarecimiento pueden desalentar la inversión en I+D en el corto plazo (las empresas destinan recursos a sobrevivir la tormenta comercial). Por otro lado, la necesidad de independencia tecnológica puede **estimular innovaciones "por necesidad"**: China se ve forzada a innovar para reemplazar importaciones vetadas (ya se observa en sectores como inteligencia artificial y energías renovables, donde empresas chinas redoblan esfuerzos para no depender de componentes extranjeros).

En Estados Unidos, algunos argumentan que proteger industrias estratégicas con aranceles podría darles espacio para innovar sin tanta presión competitiva externa; aunque otros replican que la competencia es precisamente motor de la innovación, y aislarse puede conducir a complacencia. Un ejemplo evidente es el caso de las **telecomunicaciones 5G**: la exclusión de Huawei y otras firmas chinas del mercado occidental ha llevado a mayores inversiones occidentales en desarrollar alternativas, pero también ha ralentizado la implementación en algunos lugares por los sobrecostos.



En suma, la guerra comercial ha obligado a las empresas a **volverse más resilientes y creativas**. Están construyendo cadenas de suministro redundantes (múltiples proveedores en distintos países), invirtiendo en *stockpiling* de insumos críticos para capear posibles interrupciones, y explorando sustitutos locales para componentes importados. A mediano plazo, podríamos ver una ola de "**neo-industrialización**" en países desarrollados, impulsada tanto por incentivos gubernamentales como por la lección que deja esta crisis: depender excesivamente de un solo socio o de la benevolencia de mercados abiertos puede ser un riesgo existencial para el negocio.

Latinoamérica ante la Tormenta: Impactos y Oportunidades

Aunque el choque principal de esta guerra comercial ocurre entre las grandes potencias, América Latina se encuentra firmemente en medio del torbellino, con matices propios que vale la pena analizar:



Posición Estratégica Regional

La región representa aproximadamente el 7% del comercio mundial, con economías que dependen tanto de EE. UU. como de China como socios comerciales clave. **Los vaivenes arancelarios globales inciden directamente en las exportaciones, importaciones e inversiones latinoamericanas.**



Coletazos de la Incertidumbre

La región sufre efectos colaterales como salida de capitales, volatilidad cambiaria y posible caída en demanda de *commodities*. Esta situación *peculiar* coloca a Latinoamérica en una encrucijada económica sin precedentes.



Oportunidades Estratégicas

Algunos países vislumbran **oportunidades estratégicas** para ganar terreno en el nuevo orden comercial. El "**América First**" de Trump podría transformarse en un potencial "*América Latina también*", fortaleciendo la integración hemisférica.



Impacto Arancelario Desigual

De los 57 países sancionados con tarifas más altas, **solo tres latinoamericanos (Venezuela, Nicaragua y Guyana)** enfrentan aranceles superiores al 10%. Mientras tanto, **México y Canadá** lograron protección gracias al acuerdo USMCA para productos que cumplen normas de contenido regional.

Impacto Económico Regional: ¿Refugio o Víctima?

En palabras de la presidenta mexicana **Claudia Sheinbaum**, el hecho de que México no sufriera aranceles adicionales le otorga "*condiciones preferenciales*" frente a otras economías emergentes en esta tormenta. Esta relativa **exención colectiva** –Latinoamérica en su mayoría quedó con el 10% general, mientras Asia y Europa enfrentan gravámenes mucho mayores– implica que, **comparativamente, la región está menos penalizada** en el acceso al mercado estadounidense.



El caso mexicano: doble efecto

México se beneficia de ser el *exportador N°1 a EE. UU.* (posición que alcanzó recientemente, superando a China) y ahora refuerza esa primacía al permanecer prácticamente al margen de la guerra arancelaria. Empresas globales están acelerando planes de *nearshoring* hacia suelo mexicano, lo que podría impulsar inversión y empleo manufacturero.



Oportunidades para Latinoamérica

Aranceles comparativamente menores (10% base), atracción de inversiones manufactureras desde Asia, fortalecimiento de la integración hemisférica, aumento de exportaciones a EE.UU. sustituyendo productos asiáticos, y mayor demanda china de materias primas latinoamericanas.



Repercusiones indirectas

México debe lidiar con la incertidumbre global que ha elevado la volatilidad financiera local (el peso mexicano tuvo episodios de depreciación hasta 21 MXN por dólar en los días más tensos). Aún así, Sheinbaum ha destacado que **México podría atraer hasta USD 50.000 millones en nuevas inversiones manufactureras.**



Riesgos para la región

Volatilidad en mercados financieros y monedas locales, posible caída en precios de commodities si China se desacelera, inflación importada por encarecimiento de productos, presión para tomar partido en la disputa EE.UU.-China, e incertidumbre sobre duración y alcance final del conflicto.

Respuestas Nacionales en América Latina

Los países latinoamericanos están respondiendo de diversas maneras ante la guerra comercial global, adaptando sus estrategias según sus circunstancias particulares y relaciones con las potencias involucradas.

Brasil

La mayor economía sudamericana, inicialmente no fue objeto de aranceles punitivos de EE. UU. en esta ronda (sus exportaciones agrícolas y minerales en gran medida mantuvieron acceso con 10% de tarifa). El presidente **Luiz Inácio Lula da Silva** ha reaccionado con prudencia, sin celebrar abiertamente pero tampoco criticando a Trump, consciente de que **Brasil podría ser "uno de los mayores ganadores" del nuevo entorno comercial** según analistas.



Oportunidades con China

China, en busca de suplir importaciones desde EE. UU., incrementará compras de **soja, maíz, carne y mineral de hierro** brasileños, mejorando la balanza comercial de Brasil.



Atracción de inversiones

Empresas estadounidenses que antes consideraban a China u otros asiáticos para fabricar bienes (por ejemplo, equipamiento petrolero o calzado deportivo) ahora miran hacia el robusto parque industrial de Brasil.

Argentina

En plena transición política y con graves desequilibrios económicos propios, encara la guerra comercial global desde una posición delicada pero con nuevo alineamiento. El presidente **Javier Milei** –asumido en diciembre 2024– ha expresado un marcado interés en **acercarse a EE. UU. como aliado estratégico**.



Interpretación política

Buenos Aires interpreta la nueva estructura arancelaria como una validación de su giro pro-mercado: EE. UU. mantiene superávit en el intercambio con Argentina.



Oportunidad comercial

Se abre la puerta para que **Argentina aumente sus exportaciones sin temer represalias**, algo que Milei busca promoviendo un acuerdo de libre comercio bilateral.

Otros países latinoamericanos

Colombia

Cuya economía está muy vinculada a exportaciones de petróleo y café, podría ver caídas en los precios de commodities energéticos si la economía china se enfría. Su gobierno apuesta a diversificar exportaciones hacia Europa y fortalecer la integración comercial andina para amortiguar choques externos.

Chile

Gran exportador de cobre a China, enfrenta un posible descenso en el precio del metal rojo si la industria china se desacelera, lo que impactaría sus ingresos fiscales.

Criptomonedas y Alternativas Financieras: ¿Refugio en la Tempestad?

La turbulencia económica y la erosión de confianza en los mercados tradicionales han dado nuevo impulso al debate sobre las **criptomonedas** como *"activo refugio"* en tiempos de crisis. En esta guerra comercial 2025, mientras bolsas y monedas nacionales sufren altibajos, muchos inversionistas —grandes y pequeños— han volteado la mirada hacia Bitcoin y otros cryptoactivos buscando proteger su capital. **¿Se ha consolidado Bitcoin como el "oro digital" de esta era?** La evidencia reciente ofrece señales mixtas pero reveladoras.

En los momentos de máxima tensión comercial de abril, **Bitcoin experimentó un repunte significativo de valor**, comportamiento que reforzó la narrativa de refugio. Por ejemplo, tras el anuncio de Trump de pausar aranceles para la mayoría de países el 8 de abril (aliviando parcialmente el temor de recesión), Bitcoin subió con fuerza: llegó a cotizar en torno a **US\$77.000–82.000**, marcando máximos históricos y **ganando más de 7% en un solo día**. Otras criptodivisas principales también escalaron (Ether, XRP, Solana subieron entre 5% y 11% en esas jornadas).

De hecho, en medio del caos bursátil, *"las criptodivisas fueron de las pocas clases de activo que se mantuvieron estables"* y al alza, señalaron analistas de Bloomberg. Este desempeño relativamente robusto ha llevado a estrategias de mercado a argumentar que **Bitcoin debería incluirse en las carteras para cubrir riesgos sistémicos**, actuando como seguro ante eventos extremos.

7%

Aumento de Bitcoin

En un solo día tras el anuncio de tregua arancelaria

\$82K

Máximo histórico

Alcanzado durante la crisis comercial

3-5%

Subida del oro

Comportamiento similar al Bitcoin como refugio

Sin embargo, sería prematuro declarar victoria absoluta del crypto como refugio. La extrema volatilidad intrínseca de estos activos también se hizo presente durante la crisis. En los días de pánico más agudo (por ejemplo el 7 de abril, cuando bolsas mundiales colapsaron), **Bitcoin inicialmente cayó junto con las acciones**, rompiendo momentáneamente su correlación inversa y recordando que en liquidaciones generalizadas ningún activo de riesgo se salva completamente.

Reflexión Crítica: Un Nuevo Orden Comercial y sus Paradigmas

La situación actual evoca inevitables comparaciones históricas y abre interrogantes de largo plazo. ¿Estamos ante el principio del fin de la era de la globalización tal como la conocíamos? Por décadas, el consenso predominante fue que el libre comercio y las cadenas globales de valor beneficiaban a la mayoría, reduciendo costos, fomentando la especialización y, quizás lo más importante, creando interdependencias económicas que disuadían conflictos geopolíticos.

Sin embargo, la guerra comercial de 2025 parece marcar un punto de inflexión. Vemos a las naciones replegándose hacia un mercantilismo del siglo XXI, donde la seguridad económica nacional prima sobre la eficiencia global. Estados Unidos, arquitecto histórico del orden liberal de comercio, ahora actúa como ariete contra ese mismo orden, priorizando una visión unilateral de "ganadores y perdedores" en el intercambio internacional.

Desde una perspectiva filosófica y social, esta conflagración comercial nos obliga a reflexionar sobre las dinámicas de poder y las narrativas que las sostienen. Trump ha construido una narrativa de agravio –Estados Unidos como víctima explotada– que resuena en sectores de su población golpeados por la desindustrialización. Esa narrativa simplifica un fenómeno complejo (la pérdida de empleos manufactureros) atribuyéndolo exclusivamente a la "trampa" extranjera, cuando sabemos que factores como el cambio tecnológico y la automatización también han influido enormemente.

En suma, la guerra comercial de 2025 marca un antes y un después. Es un episodio aún en desarrollo, cuyo desenlace definitivo no podemos predecir con certeza. ¿Cederán las potencias a la presión y retomarán la senda del diálogo? ¿Se afianzará la división del mundo en esferas económicas separadas? Las próximas semanas y meses serán cruciales. No obstante, algunos aprendizajes ya se vislumbran con claridad: la interdependencia global no puede desmontarse sin consecuencias severas, la resiliencia y capacidad de adaptación son virtudes indispensables, y el equilibrio entre nación y mundo debe reimaginarse para un futuro más estable.

Noticias Recientes

- Associated Press News. (2025, 8 abril). *Trump pausa aranceles a la mayoría de países por 90 días, los aumenta para China.* apnews.com. AP News en Español.
- Wu, H. (2025, 9 abril). *Trump responde con aranceles del 125% después de que China eleva los suyos contra EEUU*. Associated Press (desde Bangkok) en Español.
- Wiseman, P. (2025, 9 abril). *Trump altera el orden económico global a pesar del dominio de Estados Unidos.* kpbs.org
- Reyes, V. (2025, 9 abril). *Guerra comercial tiñe de rojo a bolsas globales y fricción EEUU-China pone en jaque a economía mundial.* biobiochile.cl. BioBioChile (Con información de EFE y DW).
- Infobae. (2025, 9 abril). *América Latina analiza su papel en el nuevo orden comercial impulsado por Estados Unidos.* infobae.com. Infobae América.
- Bloomberg Línea. (2025, 9 abril). *El bitcoin repunta: inversores lo ven como refugio en medio de la guerra comercial.* bloomberglinea.com. Bloomberg Línea Cripto.
- Ámbito. (2025, 7 abril). *Donald Trump provocó una volatilidad en los mercados pocas veces vista: las bolsas se derrumbaron hasta 13,2%.* ambito.com. Ámbito Financiero (Argentina).
- France24. (2025, 8 abril). *China promete luchar "hasta el final" en su disputa comercial con EE.UU.* (AFP). France24 en Español.